

## Hilmi IŞIKÖREN (Eğitimci-Danışman)

1988 yılında üniversiteden mezun olduktan sonra, 1989 yılında profesyonel yöneticilik kariyerine gıda sektöründe uluslararası bir markanın franchise direktörü olarak başlayan Hilmi IŞIKÖREN, 1994-1997 yılları arasında **Escort Bilgisayar**'ın **Escortland** ismiyle oluşturmak istediği franchise zincirinin başında yer aldı. 3 yılda 100 adet Escortland bilgisayar mağazası açarak markayı Türkiye'nin ilk ve en yaygın



bilgisayar mağazası zinciri haline getirdi.

Amerika'da aldığı çeşitli eğitimler

sonrasında 1997 yılında **RE/MAX Türkiye**'nin **Franchise Direktörü** olarak gayrimenkul sektörüne giriş yaptı. 1999 yılına kadar franchise direktörlüğü dahil olmak üzere 4 yıl boyunca RE/MAX Türkiye'ye bağlı bazı franchise ofislerine danışmanlık yaparak gelişmelerine yardımcı oldu. Sektöre birçok ofis sahibi ve danışman kazandırdı, bugün hâlâ o dönemden birçok ofis sahibi ve emlak danışmanı sektörde yer almaktadır.



2001-2005 yılları arasında **Century 21 Türkiye**'nin **Genel Müdürü** olarak ülke genelinde yüzlerce ofis açtı, çok sayıda ofis sahibi ve danışmanının gelişimine yön verdi. Görev yaptığı dönemde, uluslararası devre tatil değişim şirketi RCI ile yaptığı işbirliği ile Century 21 ofislerinden alışveriş eden tüm müşterilere dünyanın her yerinde ücretsiz 1 hafta tatil hediyesi programını başlatarak sektörde bir ilki gerçekleştirdi. İstanbul'dakiyalılarla ilgili ofisler arasında başlattığı çalışma yıllarca basında yer aldı.



**REALTY WORLD®**

2005-2010 yılları arasında ise **Realty World Türkiye**'nin **Genel Müdürü** olarak görev yaptı. İlk iki yıldaki hızlı yükselişin başındaki kişi olan Hilmi IŞIKÖREN, şirket **Garanti Koza** tarafından satın alındıktan sonra da Genel Müdür olarak görevine devam etti. Garanti Koza'ya ait konut projeleri ile Realty World ofisleri arasında bir entegrasyon sistemi kurdu. Bu entegrasyon ile sadece Akkoza projesinde 8 ayda 55 milyon USD tutarında gayrimenkul Realty World ofisleri tarafından satıldı.



**TURYAP®**

15 Mart - 15 Mayıs 2010 tarihleri arasında ise **Tulip Turkuaz** projesinin dış satış entegrasyonunu **TURYAP** ve **WEC** ofisleri ile gerçekleştirdi. Satış entegrasyonu ile 2 ayda toplam 90 adet satış yapıldı.

**Boğaziçi Üniversitesi**  
**Yaşamboyu Eğitim Merkezi**

Kasım 2010 tarihinde, büyümek isteyen emlak ofislerine liderlik yapmak üzere kendi danışmanlık şirketini kuran IŞIKÖREN, aynı zamanda 2008 yılından beri **Boğaziçi Üniversitesi Yaşamboyu Eğitim Merkezi**'nde gerçekleştirilen **Gayrimenkul Danışmanlığı Sertifika Programı**'nın kurucu ve eğitmenlerindedir.